



DONNER & REUSCHEL

PRIVATBANK SEIT 1798



GUT BERATEN. MIT DONNER & REUSCHEL.

DER DIGITALE KOMPASS FÜR ÄRZTE





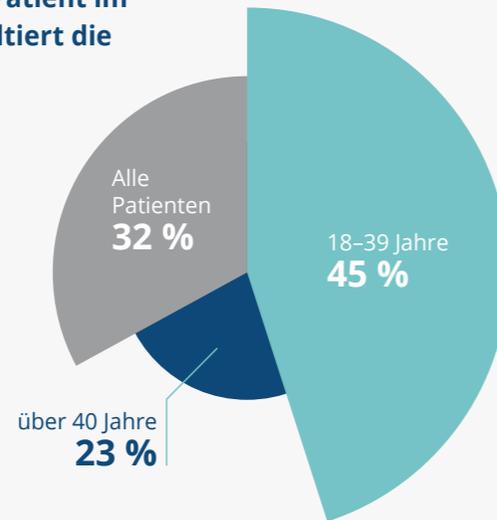
DER DIGITALE KOMPASS FÜR ÄRZTE

VON DONNER & REUSCHEL

Mit dem Anspruch auf vertrauensvolle Zusammenarbeit und individuelle Beratung unterstützen wir Sie mit diesem Kompass im Praxisalltag. Wir begleiten Sie partnerschaftlich bei der Umsetzung Ihrer Vorhaben und Ziele.

Darüber hinaus bieten wir Ihnen zahlreiche Veranstaltungsformate zu Themen wie Politik, Wirtschaft, Börse, Freizeit, Sport, Gesellschaft, Nachhaltigkeit etc. Kommen Sie gerne für mehr Informationen auf uns zu!

Beinahe jeder zweite Patient im Alter von 18-39 konsultiert die Website der Praxis.



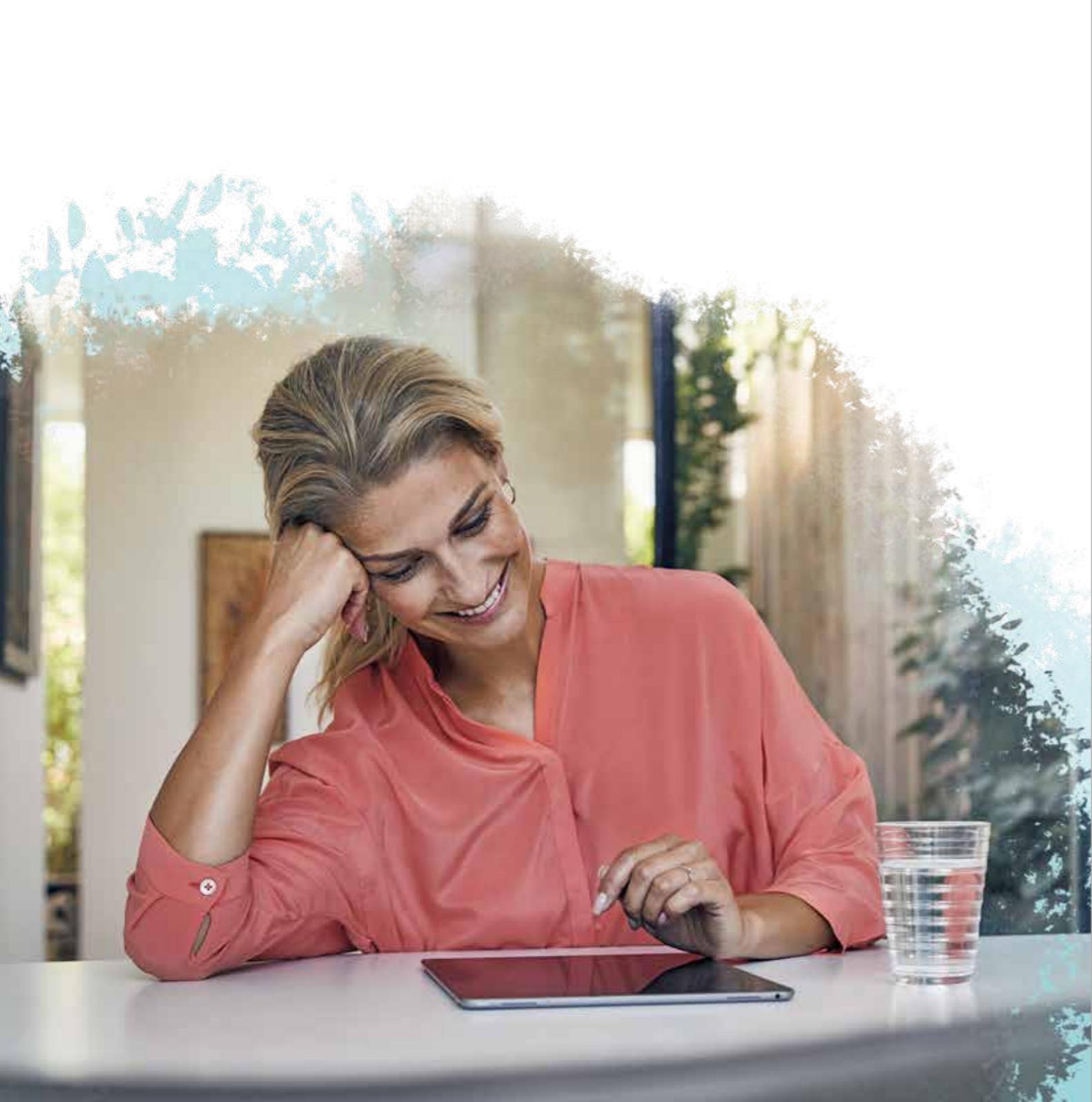
Quelle: Statista

IHRE PRAXIS-WEBSITE

VIRTUELLE EINGANGSTÜR UND
WICHTIGES MARKETINGINSTRUMENT

Neben persönlicher Empfehlung dient die Website als virtuelle Eingangstür zur Praxis. Zudem ist sie weiterhin das entscheidende Marketinginstrument für Ärzte.

- **Effizienzsteigerung** im Praxisalltag durch proaktive Kommunikation über Website
- **Komplexitätsreduktion** im Aufbau der responsiven Website, unsere Empfehlung: www.jimdo.com
- Aktualität und Pflege der Inhalte fördert das **Ranking in Suchmaschinen**



ONLINE-TERMINVERGABE

WIN-WIN-INSTRUMENT FÜR ARZT UND PATIENT

Das Angebot einer Online-Terminbuchung bietet sowohl für Patienten als auch für Ärzte signifikante Vorteile, wie dieser Überblick zeigt:



Patient

- Individuelle und diskrete **Terminsuche**
- Schnellerer Termin beim **Arzt oder Spezialisten**
- **Erreichbarkeit** über Website oder Google
- **Zufriedenheit** durch optimierte Planungssicherheit und Terminorganisation



Arzt

- Höhere **Termintreue** und bessere Planbarkeit
- **Zeitersparnis** für Praxisorganisation
- Steigerung der **Loyalitätsquote** und des Patientenstamms
- Optimierte Kalkulation des **Behandlungszeitraums** und Patientenportfolios
- **Vorclustering** in der Versicherungsart des Patienten

ENTLASTUNG SCHAFFEN

EFFIZIENZSTEIGERUNG TRIFFT HOHE TERMINTREUE

Die freie Arztwahl wird vom Angebot einer Online-Terminbuchung bestimmt. Neben Effizienzsteigerungen im Praxisalltag ist auf der Patientenseite vor allem die zunehmende Termintreue entscheidend.

- Individueller **Mehrwerte** für Ihre Patienten:
Terminreminder & Reminder für proaktive Vorsorgechecks
- **Erweiterung** des **Patientenstamms** allein durch digitale Terminvergabe
- **Integration** der Online-Terminbuchung in Praxisorganisation und EDV/Website zur Optimierung der Abläufe. Empfehlung: www.doctolib.de



DIE BESTE WERBUNG

IHRE ZUFRIEDENEN PATIENTEN

Die Relevanz des Bewertungsstatus einer Praxis hat sich im Verlauf der vergangenen fünf Jahre signifikant verstärkt. Besonders Google-Bewertungen haben an Bedeutung für Praxen gewonnen.



Wählen Sie ein renommiertes **Bewertungsportal**, und synchronisieren Sie Ihr dortiges Profil mit Ihrer Website, wir empfehlen: www.jameda.de
Ein aktives Feedbackmanagement und sensibler Umgang mit Kritik sind erforderlich.



Integrieren Sie einen **Google-Alert** für Ihre Praxis, um Push-Benachrichtigungen zu erhalten, oder googeln Sie regelmäßig Ihre Praxis.



Meinungsbildung bei **Facebook** nimmt über Facebook-Gruppen kontinuierlich zu. Internetforen verlieren dagegen an Bedeutung.



Die Relevanz von sozialen Netzwerken nimmt stetig zu – auch für Ärzte. Erstellen Sie zumindest auf Facebook und Instagram ein **Praxisprofil**, und verknüpfen Sie diese mit Ihrer Website zur Steigerung der Wahrnehmung.



Registrieren Sie sich auf einem Bewertungsportal wie Jameda mit einem Premium-Account, um mit dem Patienten in einen konstruktiven Dialog zu gelangen und auf seine Rezensionen direkt reagieren zu können.





PATIENTENAKTE 2.0

IMMER AUF DEM NEUESTEN STAND

Im Rahmen der Digitalisierung der medizinischen Versorgung bietet die elektronische Gesundheitsakte eGA Vorteile auf allen Seiten: Patienten wird der Behandlungsverlauf umfassend transparent gemacht, Praxen generieren Synergien durch Abbau von Bürokratie & Effizienzsteigerung.

Gewährleistung einer zentralen, sicheren und zugänglichen Speicherung aller Daten, **Zusammenführung aller Daten** des Patienten, egal ob Klinik, Versicherung, Apotheke, Praxis. Ganzheitliche Abbildung des Krankheits-, Diagnose- und Behandlungsgeschehens im Gegensatz zur elektronischen Patientenakte: **Die Datenhoheit der eGA liegt beim Patienten.**

Die eGA ist in der Gesellschaft noch wenig verbreitet. Profitieren Sie von diesem integrativen Format, und überzeugen Sie sich und Ihre Patienten von der effektiveren und effizienteren Behandlung sowie der dadurch optimierten Kollaboration aller Institutionen.



In einer PwC-Umfrage vom Dezember 2018 erklärten sich rund 52 Prozent der Befragten bereit, über eine elektronische Gesundheitskarte sämtliche persönlichen Gesundheitsdaten an ihre Ärzte und die Krankenkasse weiterzugeben.

Quelle: Statista



PERSÖNLICHE BERATUNG

OHNE MUNDSCHUTZ

Das Angebot digitaler Konsultationen hat seit Aufhebung des Fernbehandlungsverbotes signifikant zugenommen. Je nach Fachrichtung, Ort der Niederlassung und aktuellem Stand in der Corona-Pandemie eignen sich verschiedene Sprechstundenformate.

Video-Sprechstunden haben nicht erst seit der Pandemie an Beliebtheit gewonnen. Jeder zweite Deutsche kann sich vorstellen, seinen Arzt via Video-Gespräch zu konsultieren.

- **Einsparung** von Zeit und Kosten
- Vermeidung von **Ansteckung**
- **Individuelle/flexible Sprechzeiten**

Video-Sprechstunden dienen weiterhin als Differenzierungsmerkmal im Serviceangebot. Positionieren Sie sich als **innovativer Gesundheitsanbieter!**

- **Entlastung** in der Praxis
- Erreichbarkeit **unterversorgter Regionen**

Unsere Empfehlung für einen zertifizierten Dienstleister: www.doctolib.de



Bei einer Umfrage zu Nutzungsgründen der Video Sprechstunde gaben 85 Prozent der Befragten an, die Video-Sprechstunde aus Angst vor einer Corona-Virusinfektion beim Arzt genutzt zu haben.

Quelle: Statista




DONNER & REUSCHEL
PRIVATBANK SEIT 1798

IHRE PRIVATBANK FÜR HEILBERUFE

UNSERE SPEZIALISTEN SIND FÜR SIE DA

DONNER & REUSCHEL unterstützt Sie ganzheitlich in Ihrem Praxisalltag, unabhängig von Ihrem Anforderungsbedarf und der Umsetzung Ihrer persönlichen und beruflichen Ziele.

- Individuelle **Finanzierungslösungen** für Ihren Praxisaufbau oder für Modernisierungsvorhaben
- **Anlagestrategien** zur Strukturierung und Ausbau Ihres Vermögens: von umfassenden Kapitalmarktlösungen bis hin zu alternativen Anlagemöglichkeiten
- Finanz- und Nachfolgeplanung sowie **Vorsorgeinstrumente** für Sie und Ihre Praxis

GUT BERATEN – MIT DONNER & REUSCHEL

ORIENTIERUNG. KOMPETENZ. VERTRAUEN.

Die Vorsorge im Versicherungskontext für Ärzte erfordert Fingerspitzengefühl:
DONNER & REUSCHEL Finanzservice bietet Ihnen maßgeschneiderte & unabhängige
Lösungen

- **Spezialdeckungskonzepte** für Ärzte und Heilberufe sowie Deckungslücken wie Cyber, Praxisausfall, Elektronik
- Unabhängige Lösungen zur Wahrung Ihrer **Gesundheit** und Sicherung Ihres **Lebensstandards**
- Unabhängige Lösungen für **Sachversicherungen** zum Schutz Ihrer Praxis und zur Sicherung Ihrer **Existenzgrundlage**

UNSERE SPEZIALISTEN SIND FÜR SIE DA.

Sie haben Interesse an einer Beratung? Dann schreiben Sie uns gern eine E-Mail an:

gpf-heilberufe@donner-reuschel.de

IHR VERSICHERUNGSSCHUTZ



Dread Disease

Altersvorsorge
Cyberversicherung
Praxisausfall
Rechtsschutz

Berufs-/ Betriebshaftpflicht
PKV
Berufsunfähigkeit
Geschäftsinhalt/Elektronik
Kranken(tage)geld
Risikoleben
Unfall



DONNER & REUSCHEL

PRIVATBANK SEIT 1798

www.donner-reuschel.de

HINWEIS

Die vorstehenden Angaben haben wir mit größtmöglicher Sorgfalt zusammengestellt. Eine Gewähr für die Richtigkeit, Vollständigkeit und Aktualität der Angaben kann jedoch nicht übernommen werden. Dies gilt auch, soweit auf andere Dienstleister sowie deren Internetseiten hingewiesen wird. Die Unterlage stellt eine Werbung im Sinne des Wertpapierhandelsgesetzes dar. Die darin enthaltenen Angaben dienen ausschließlich Ihrer Information und stellen keine Anlageberatung dar. Auch eine Rechts- oder Steuerberatung ist nicht beabsichtigt.